

► Produkt des Monats

# Für den Trauerfall gut vorgesorgt

Spezialversicherer DELA ist mit einer innovativen Sterbegeldversicherung am Start. Das Produkt überzeugt mit besonderen Leistungen und Services

## DIE STUDIE

Niemand lebt ewig – doch **die meisten Menschen verdrängen diese Wahrheit** lieber. Das zeigt eine Studie von Assekurata Solutions für den Lebensversicherer DELA. Nur **17,5 Prozent empfinden ihr eigenes vorzeitiges Ableben als Risiko** und nur 15 Prozent den verfrühten Tod des Ehepartners oder Lebensgefährten. Im Vergleich dazu werden Themen wie **Pflegebedürftigkeit, Arbeitslosigkeit oder Berufsunfähigkeit** als ein **deutlich höheres Risiko** eingestuft. Auch abstrakte Gefahren wie Terrorismus oder Naturkatastrophen sind im Bewusstsein stärker verankert (s. Grafik). „**Dabei können die finanziellen Folgen des eigenen Ablebens für die Hinterbliebenen erheblich sein**“, sagt Walter Capellmann, Hauptbevollmächtigter der DELA Deutschland.

## DIE POLICE

**Allein die Bestattungskosten gehen in die Tausende.** Mit durchschnittlich 7300 Euro müssen die Hinterbliebenen etwa für eine Erdbestattung rechnen. Eine Trauerfeier auf gehobenen Niveau kann aber schnell ein Vielfaches kosten. **Doch nur knapp elf Prozent der Deutschen haben für diesen Fall finanzielle Vorsorge getroffen**, so ein weiteres Ergebnis der Assekurata-Studie. Mit einer **attraktiven neuen Sterbegeldpolicy** will der Spezialversicherer DELA seit Ende Mai die Vorsorgesituation in Deutschland verbessern: „*DELA sorgenfrei Leben*“ hilft im Trauerfall finanziell, wobei die Kunden eine **Versicherungssumme zwischen 3000 und 20000 Euro festlegen** können. Auf Wunsch gibt es auch ganz praktische

Unterstützung, denn die Versicherten können **zu Lebzeiten bestimmen, wie Bestattung und Trauerfeier einmal aussehen** sollen. Hierfür bietet der Versicherer in Kooperation mit der **Deutschen Bestattungsfürsorge (DBF) Servicepakete** an. Sie enthalten von der Trauerbegleitung über Einbettung, Redner, Musik und Blumenschmuck bis hin zur **Organisation der Feier** alles Wichtige. Auch Kinder können für ihre Eltern eine solche Versicherung abschließen.

## KOMPAKT

- ✔ **Vorsorge.** Nur etwa einer von zehn Deutschen hat für den Ernstfall eine Sterbegeldversicherung abgeschlossen.
- ✔ **Marktstart.** DELA Lebensversicherungen bieten seit Kurzem eine neue Sterbegeldpolicy an.
- ✔ **Hilfe.** Das Produkt unterstützt im Trauerfall finanziell und organisatorisch.
- ✔ **Verlässlich.** Die Höhe der Beiträge ist garantiert.

## DIE PLUSPUNKTE

Neben der **vergleichsweise großen Spanne** in puncto Versicherungssumme bietet das Produkt weitere Vorzüge: Die **Höhe der Beiträge ist garantiert**. **Minderjährige Kinder sind mit 3000 Euro kostenfrei mitversichert** – was auch für Frühgeborene oder Totgeborene **ab der 24. Schwangerschaftswoche** gilt. Die Zusatzleistung in dieser Höhe ist am Markt einzigartig. Die Versicherten können sich außerdem auf eine **Gratisüberführung aus dem Ausland** und **doppelten Versicherungsschutz bei Unfalltod** verlassen. Dies gilt auch während der Wartezeit. In diesem Punkt haben die Kunden freie Wahl: Bei **Vertragsabschluss mit 24-monatiger Wartezeit verzichtet die DELA auf eine vorherige Gesundheitserklärung**. Will der Kunde die Wartezeit vermeiden, bedarf es einer einfachen Gesundheitserklärung.



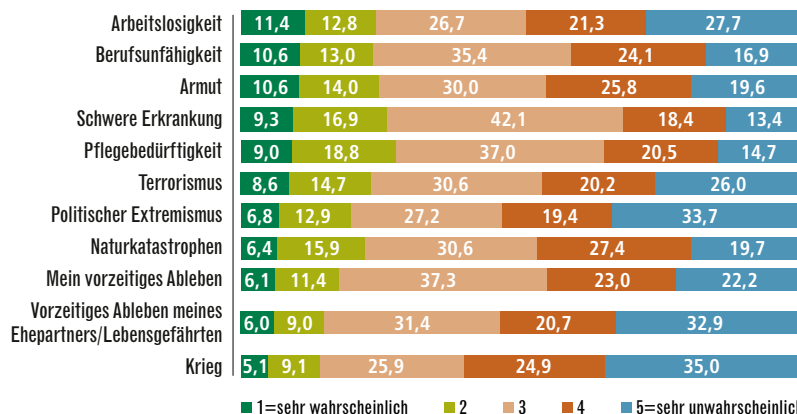
## DELA füreinander

- DELA Lebensversicherungen sind eine Zweigniederlassung der niederländischen DELA Coöperatie U.A.
- Die Rechtsform ist vergleichbar mit der eines deutschen Versicherungsvereins auf Gegenseitigkeit.
- Rund ein Jahr nach dem Start hat DELA in Deutschland 13000 Policen mit einem Absicherungsvolumen von 2,3 Milliarden Euro im Bestand.

## Der Todesfall – ein gern verdrängtes Risiko

Nur etwa jeder sechste Deutsche setzt sich bewusst mit dem Thema Sterben auseinander. Andere Risiken stehen im Vordergrund

Wie wahrscheinlich ist aus Ihrer Sicht, dass Sie von folgenden Ereignissen betroffen sein werden? Angaben ohne „kann ich nicht beurteilen“, in Prozent



Quelle: ASSEKURATA, DELA